

GIACOMO BRANDANI



Nazionalità Italiana
Luogo e Data di nascita Bologna, 25 Febbraio 1979
E-mail giacomo.brandani@gmail.com
Linkedin <https://it.linkedin.com/in/giacomo-brandani-5b3b533b>
Cellulare +39 347 0797496

ESPERIENZE PROFESSIONALI

2022 (06) – Attuale
CINECA, Casalecchio di Reno (Bo).

Area: Business Unit
Higher Education

Posizione: Product Release Manager

Principali ambiti: Pianificazione e controllo, gestione risorse, procurement.

Principali attività: Gestione di progetti e prodotti in termini di pianificazione delle attività, coordinamento delle risorse umane, gestione del budget in termini di piano economico e monitoraggio dei costi; analisi di fattibilità in logica *make or buy* e di gare e processi di acquisizioni presso fornitori esterni.

2017 (08) – 2022 (05)
GRUPPO FINMATICA,
Bologna

Area: Clienti PA

Posizione: Team Leader - PM

Principali ambiti: Coordinatore gruppo consulenti di area contabilità; Product Owner su Software di Pagamenti on Line; PM su progetti di avvio.

Principali attività: Service e supporto ai clienti. Sviluppo di nuovi servizi e mercati. Analisi requisiti. Programmazione attività e sal commesse.

2016 (05) – 2017 (08)
KELIAN, Carpi (Mo).

Area: Business Unit
Erp Microsoft Nav

Posizione: Senior Consultant Microsoft Dynamics NAV – Pre Sales Manager

Principali ambiti: PM su progetti Microsoft Dynamics NAV; Responsabile dell'avanzamento tecnico-economico della commessa cliente. Attività di Pre-Sales e di ricerca e consulenza su soluzioni verticali.

Principali attività: Raccolta requisiti, analisi, configurazione e istruzione su NAV – Area Finance. Coinvolto dalla fase di demo fino al Go Live del progetto.

2009 – 2016 (05)
CINECA, Casalecchio di Reno (Bo).

Area: Business Unit
Higher Education

Posizione: Business Analyst /Program Manager /Consulente applicativo senior

Principali ambiti: Business Analyst: innovazione di prodotti e servizi per soluzioni ERP in ambito Contabile e Gestionale (Sourcing, Procurement, Consulenza). Analisi del mercato, supporto Specialistico e Pre-Sales.

Program Manager: sviluppo dei rapporti commerciali con il cliente in termini di follow-on; Responsabilità dell'analisi delle esigenze del cliente e su progetti di implementazione ERP.

Principali attività: Service and Product Planning; Raccolta di requisiti, analisi e configurazione sistema ERP; Formazione e supporto utenti; Consulenza contabile; **Pubblicazioni:** “*Gli acquisti nelle università fra normativa e competizione*” di Scuttari, Agasisti (III Capitolo).

2004 – 2008
DEUTSCHE BANK,
Bologna

Posizione: Consulente Retail

Principali ambiti: Front Office, B2E

Principali attività: Consulente del risparmio, specialista investimenti per la clientela Retail; Sviluppo commerciale segmento small-business.

ISTRUZIONE

- 2015 **SUM – Master di II livello in management dell’Università e della Ricerca**,
Project work: “Ciclo degli acquisti: quale modello organizzativo?” - *MIP – Graduate School of Business - Politecnico di Milano*.
- 2004 **Laurea in Economia e Commercio - Indirizzo Economico Generale**, *Alma Mater Studiorum Bologna*.

FORMAZIONE

- 2022 **Prince 2 6th Edition Foundation Certificate in Project Management –**
PeopleCert
- 2016 **Dynamics NAV Boot Camp – Qbs Group, High Wycombe** – ERP systems and
Business Concepts in relation to Microsoft Dynamics NAV 2016
- 2013 **Corso in Project Management - SCS Consulting, Bologna** – Principali
argomenti: strumenti di PM, team management, Microsoft Project.
- 2012 **Corso in “Tecniche e strumenti per la preparazione e la gestione dei
processi di training” – Cofimp, Bologna**.
- 2007 **Corso in “Programmazione e controllo di gestione” - PDFor, Bologna** -
Principali argomenti: budgeting, cost analysis, financial reporting, ratios.

Linguistiche: **Inglese**, ottimo scritto e orale

Informatiche: Ottima conoscenza della piattaforma **Windows**, degli applicativi **MS Office e Project**. Ottime competenze nel settore dei software gestionali quali **U-GOV (Cineca)**, **Accelerate (Synertrade)**, **Dynamics NAV (Microsoft)**, **CFA (Gruppo Finmatica)**. Conoscenza di base dei linguaggi di interrogazione database **Sql**.

Professionali: Contabilità economico – patrimoniale; Contabilità finanziaria; Pianificazione, budgeting e controllo di gestione; Procurement; Project Management.

Relazionali: Sono orientato al raggiungimento degli obiettivi, capace di gestire problemi complessi mantenendo un atteggiamento positivo anche sotto pressione. Sono forte nella capacità di analisi, attento ai dettagli ma senza perdere la prospettiva del risultato. Sono un comunicatore e un organizzatore naturale, capace di costruire relazioni efficaci, con solide capacità di coaching e counselling.

Volontariato e interessi: Agesci, Educatore scout dal 1998 al 2006; Pallacanestro, sci, trekking, viaggi, lettura.

Giacomo Brandani

Dichiaro che le informazioni riportate nel presente Curriculum Vitae sono esatte e veritiere.

Autorizzo il trattamento dei dati personali, ivi compresi quelli sensibili, ai sensi e per gli effetti del D. lgs. 30.06.03, n.196 per le finalità di cui al presente avviso di candidatura.